

## Wie stehen Ihre Chancen für eine erfolgreiche Existenzgründung?

Kostenfreies Beratungsgespräch per Telefon für Besucher unserer Homepage

Sehr geehrte Existenzgründer,

bei einer Existenzgründung entscheiden viele Parameter über Erfolg oder auch Misserfolg des Vorhabens. Fehler zu Beginn sind später oft nicht mehr zu reparieren. Die ersten zwei Jahre sind von entscheidender Bedeutung.

Der Existenzgründungsberater und Coach Peter Brenner hat Fragen definiert, die sich Existenzgründer bei Beginn einer erfolgreichen Selbständigkeit stellen sollten und die wir beigefügt an Sie weiterleiten.

Der Fragenkatalog soll Ihnen helfen offene Punkte, Klärungsbedarf und Schwachstellen zu lokalisieren. Mehr Informationen zur Verbesserung der eigenen Situation und zu konkreten Schritten können Sie in einem ersten telefonischen Beratungsgespräch mit dem Existenzgründungsberater und Coach Peter Brenner erhalten, das für Besucher unserer Homepage kostenfrei ist. Leiten Sie den von Ihnen ausgefüllten Fragenkatalog zur Vorbereitung des Gesprächs an Herrn Brenner weiter.

Existenzgründungsberater und Coach sowie Vorstandsmitglied des BVS e.V.  
Peter Brenner

Fon: 0172-5470892

Fax: 02203-695854

Mail: peterbrenner@t-online.de

Web: [www.svkanzlei.de](http://www.svkanzlei.de)

# Wie stehen Ihre Chancen für eine erfolgreiche Existenzgründung?

## Checkliste und kostenfreies Beratungsgespräch per Telefon für Besucher unserer Homepage

### Fragenkatalog: Existenzgründung

#### Fragen zu den Marktchancen

1. Um die eigenen Marktchancen zu ermitteln ist es von Bedeutung die eigene Geschäftsidee kritisch zu bewerten. Wie schätzen Sie Ihre Dienstleistung ein?

#### Checkliste: Bewertung der Geschäftsidee

	ja	nein
Ist Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung neu auf dem Markt oder ist es mit einem besonderen Service verbunden?		
Gibt es ein ausreichendes Umfeld zu Ihrem Angebot (weitere Produkte der Gruppe, Ergänzungen)?		
Ist Ihre Leistung preislich richtig eingeordnet?		
Reicht die Qualität des Produkts/der Dienstleistung aus?		
Haben Sie die Zielgruppe für Ihr Produkt sorgfältig ausgesucht?		
Ist der Markt unter diesen Umständen noch ausreichend groß für Sie und Ihre Mitbewerber?		
Kann das Produkt/die Dienstleistung nur schwer von anderen angeboten werden?		
Ist die Lieferung der angebotenen Waren oder Leistungen auch für die Zukunft gesichert?		
Wird das Angebot von Ihrem persönlichen Können und Ihrem Engagement bestimmt?		

#### Fragen zu fachlichen Schwerpunkten

2. Die Definition aktueller und zukünftiger fachlicher Schwerpunkte, aber auch der eigenen fachlichen Eignung, ist auch zu Beginn der Selbständigkeit erforderlich. Wie beurteilen Sie Ihre Fähigkeiten?

#### Checkliste zur fachlichen Eignung

	ja	nein
Verfügen Sie über eine Berufsausbildung, die zu Ihrer Geschäftsidee passt, oder haben Sie entsprechende Erfahrungen?		
Haben Sie mehr als drei Jahre in diesem Berufsfeld gearbeitet (nach der Ausbildungszeit)?		
Waren Sie dabei auch eigenständig und verantwortlich tätig?		
Konnten Sie alle zum Berufsbild gehörenden Tätigkeiten kennen lernen?		
Sind Ihre Kenntnisse über das Tätigkeitsfeld Ihres Unternehmens auf dem neusten Stand? Konnten Sie sich regelmäßig weiterbilden?		
Beurteilen Sie Ihre Fähigkeiten als überdurchschnittlich gut?		

### **Fragen zu Schwachstellen**

3. Schwachstellen sind häufig bereits zu Beginn einer Existenzgründung bekannt. Damit sind sowohl fachliche aber auch persönliche Defizite gemeint. Kennen Sie Ihre Schwächen und welche Lösungsansätze erkennen Sie für deren Beseitigung?

### **Fragen zur aktuellen Situation und zu den Zukunftsperspektiven**

4. Wie ist Ihr Unternehmen derzeit positioniert? Gibt es Ideen für die zukünftige strategische Ausrichtung? Ist eine Erweiterung des Unternehmens geplant? Wie schätzen Sie die Wettbewerbsverhältnisse ein? Wird Ihr Unternehmen Ihnen eine tragfähige Vollexistenz sichern?

### **Fragen zur Steuermodellierung, Altersvorsorge und Versicherungen**

5. Wissen Sie um welche steuerlichen Themen Sie sich kümmern müssen? Kennen Sie die für einen Existenzgründer vorhandenen Gestaltungsspielräume? Ist Ihre Altersvorsorge renditestark ausgerichtet und welche Versicherungen benötigen Sie zum Unternehmensstart?

### **Fragen zur Freiberuflichkeit und Scheinselbständigkeit**

6. Kennen Sie Ihre Risiken hinsichtlich der Einstufung als Gewerbetreibender und der Rentenversicherungspflicht?

### **Persönliche Angaben:**

Vor- und Nachname

Anschrift

Telefonnummer

Emailadresse

Für Fragen steht Ihnen Herr Brenner gerne zur Verfügung:  
Telefon: 0172/5470892